

Impact Factor:

ISRA (India) = 6.317
ISI (Dubai, UAE) = 1.582
GIF (Australia) = 0.564
JIF = 1.500

SIS (USA) = 0.912
ПИИЦ (Russia) = 3.939
ESJI (KZ) = 8.771
SJIF (Morocco) = 7.184

ICV (Poland) = 6.630
PIF (India) = 1.940
IBI (India) = 4.260
OAJI (USA) = 0.350

SOI: [1.1/TAS](#) DOI: [10.15863/TAS](#)

International Scientific Journal Theoretical & Applied Science

p-ISSN: 2308-4944 (print) e-ISSN: 2409-0085 (online)

Year: 2022 Issue: 08 Volume: 112

Published: 25.08.2022 <http://T-Science.org>

Issue

Article



Sarsengali Khalmuratovich Bayzhanov

Karakalpak State University named after Berdakh
Associate Professor of Candidate of Economic Sciences
The department "Accounting and Audit"

FORMATION, DISTRIBUTION AND ACCOUNTING OF INCOME AT ENTERPRISES

Abstract: The article scientifically describes ways to improve income accounting. In particular, regulatory and legal documents of accounting in the Republic of Uzbekistan were studied and compared with international standards.

Key words: financial results, income, company activities, standards.

Language: Russian

Citation: Bayzhanov, S. Kh. (2022). Formation, distribution and accounting of income at enterprises. *ISJ Theoretical & Applied Science*, 08 (112), 359-363.

Soi: <http://s-o-i.org/1.1/TAS-08-112-37> **Doi:**  <https://dx.doi.org/10.15863/TAS.2022.08.112.37>

Scopus ASCC: 2000.

ФОРМИРОВАНИЕ, РАСПРЕДЕЛЕНИЕ И УЧЕТ ДОХОДОВ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ

Аннотация: В статье научно описаны пути совершенствования учета доходов. В том числе были изучены и сопоставлены с международными стандартами нормативно-правовые документы бухгалтерского учета в Республике Узбекистан.

Ключевые слова: финансовые результаты, доход, деятельность предприятия, стандарты.

Введение

В современной экономической литературе термин «доход» используется для обозначения: денег или других ценностей, полученных в результате производства; результаты финансово-хозяйственной деятельности; дивиденды и проценты, выплачиваемые акционерам; экономические выгоды, ведущие к увеличению капитала и т.д.

В частности, в «Финансовом словаре» дано определение, характеризующее сущность понятия «доход» более широко и подробно: используется в разных значениях. В широком смысле это понятие означает получение желаемых денежных средств или материальных ценностей, имеющих денежную оценку. Доход компании можно охарактеризовать как увеличение ее активов или уменьшение ее обязательств, что приводит к увеличению частного капитала. Понятие «доход» в основном используется на государственном уровне (национальный доход), по отношению к

предприятию, фирме (валовой доход предприятия, чистый доход), по отношению к физическим лицам (денежный доход населения, реальный доход граждан, личные доходы). Валовой доход предприятия состоит из доходов от реализации товаров и услуг, выполненных работ, стоимости имущества, процентов по кредитам и других денежных и материальных доходов. Доходы государства состоят в основном из налогов, платежей, отчислений и ренты, поступающих в казну. Доходы граждан формируются за счет заработной платы, пенсий, стипендий, дивидендов и реализации товаров домашнего обихода. Термин «чистый доход» часто используется для разграничения общего, валового дохода и затрат на материальные ресурсы. В более узком смысле доход трактуется как прибыль. Для того чтобы выяснить, в каком смысле употребляется понятие «доход», необходимо изучить его вместе с употребляемым вместе эпитетом или присоединяемыми к нему словами.

Impact Factor:

ISRA (India) = 6.317
ISI (Dubai, UAE) = 1.582
GIF (Australia) = 0.564
JIF = 1.500

SIS (USA) = 0.912
РИИЦ (Russia) = 3.939
ESJI (KZ) = 8.771
SJIF (Morocco) = 7.184

ICV (Poland) = 6.630
PIF (India) = 1.940
IBI (India) = 4.260
OAJI (USA) = 0.350

Поэтому в зависимости от цели и областей применения могут использоваться все перечисленные выше понятия. Доход от бизнеса

можно рассматривать с точки зрения экономики, финансов и бухгалтерского учета (рис. 1).

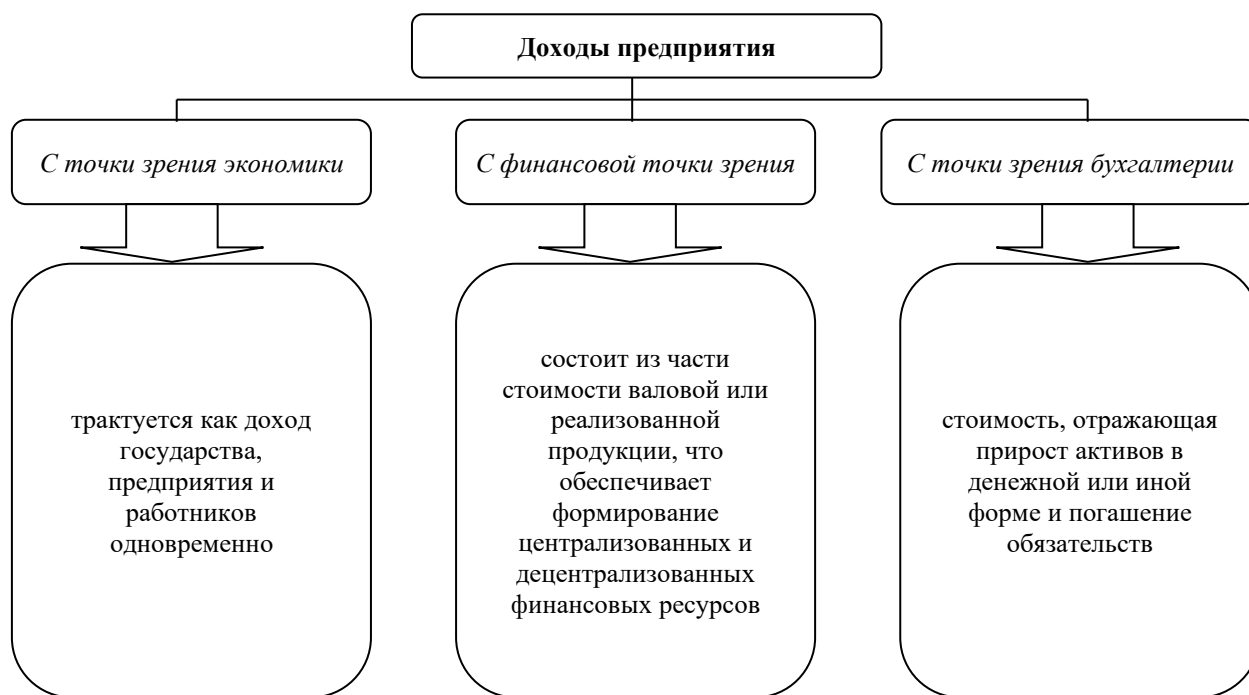


Рисунок 1. Классификация подходов к понятию дохода предприятия.

Целью проведения оперативной работы по формированию и расходованию доходов является обеспечение своевременного и правильного поступления денежных средств, их рационального и эффективного расходования. В этих целях оперативное планирование отношений, связанных с реализацией продукции, выполнением работ, оказанием услуг, приобретением и использованием сырья, нефтепродуктов, ядохимикатов и других товарно-материальных ценностей, а также выплатой заработной платы работникам и тому подобное. на предприятии ведется регламентная работа.

План производства и реализации продукции составляется в основном на основе планов финансовых результатов, полученных от продаж на следующий месяц по видам продукции и направлениям реализации. Это позволяет анализировать эффективность продаж, своевременно принимать меры по изменению состава покупателей, вносить коррективы в цены реализации для устранения убытков от продаж.

Размер дохода компании зависит от объема, сроков и цены реализованной продукции. Отдел маркетинга должен следить за наиболее выгодными (при отсутствии предварительно заключенных договоров) условиями или

периодами реализации продукции для предприятия. При этом особое внимание необходимо уделить качеству продукции. Быстрый финансовый контроль за поступлениями и прибылью от реализации и ее расходованием заключается в своевременном оформлении бухгалтерских, коммерческих и платежных документов по отгрузке продукции, продажа и получение денег.

С точки зрения макроэкономики денежным выражением вновь созданной стоимости является валовой доход, полученный от основной (производственной) деятельности предприятия. Валовой доход делится на доход от заработной платы работников и чистый доход предприятия в результате первичного распределения.

Чистая прибыль является денежным представлением вновь созданной стоимости и считается источником формирования финансовых ресурсов предприятия и государства. С финансовой точки зрения только эта часть стоимости составляет общий доход, получаемый хозяйствующим субъектом от основной деятельности. Доход, составляющий финансовые ресурсы государства, проявляется в виде налоговых платежей и сборов в различные уровни бюджетов, платежей во внебюджетные фонды.

Impact Factor:

ISRA (India) = 6.317
ISI (Dubai, UAE) = 1.582
GIF (Australia) = 0.564
JIF = 1.500

SIS (USA) = 0.912
ПИИЦ (Russia) = 3.939
ESJI (KZ) = 8.771
SJIF (Morocco) = 7.184

ICV (Poland) = 6.630
PIF (India) = 1.940
IBI (India) = 4.260
OAJI (USA) = 0.350

Остальная часть чистого дохода является конечным доходом, полученным от основной деятельности предприятия, который остается в его распоряжении и считается источником самофинансирования и материального стимулирования. С точки зрения бухгалтерского учета часть чистого дохода, предназначенная для уплаты отдельных видов налогов и отчислений в фонды, образует себестоимость продукции (работ, услуг) предприятия.

Полученный валовой доход можно рассчитать двумя способами:

1) путем вычета из стоимости валового продукта стоимости средств производства, переведенных в готовую продукцию, то есть материальных и денежных затрат;

2) путем сложения заработной платы и чистого дохода.

Валовой доход определяется путем вычета из дохода, полученного от реализации товаров и услуг, стоимости орудий труда и предметов труда, переведенных в готовую продукцию, т.е. материальных и денежных затрат.

Полученный чистый доход определяется путем вычитания затрат на оплату труда из валового дохода.

Показатели доходов, рассчитываемые с точки зрения экономики в целом, как правило, в области макроэкономики (например, при определении размера валового национального продукта), с точки зрения финансов - как в макроэкономике, так и в микроэкономике (для разработки налоговой политики государства, в управлении финансами, для разработки учетной и финансовой политики предприятия), а доходы от обычных и других видов деятельности, исчисленные по правилам бухгалтерского учета, учитываются в оперативных бухгалтерская и финансовая работа кредиторов, поставщиков товаров и хозяйственной службы предприятия.

Однако доход не считается показателем конечного результата деятельности предприятия, поскольку часть его является расходом с точки зрения хозяйствующего субъекта. Например, доход, полученный от основной деятельности, с общэкономической точки зрения, включая заработную плату рабочих и управленческого персонала предприятия, считается расходом для хозяйствующего субъекта. Поэтому с финансовой точки зрения он не включается в доход. При этом доход от основной деятельности включает в себя некоторые элементы чистого дохода с финансовой точки зрения, которые в настоящее время включаются в состав расходов предприятия: социальное страхование и земельный налог и др.

С точки зрения бухгалтерского учета доход от основной деятельности – это все денежные средства, полученные от реализации продукции, товаров, работ и услуг, которые, как известно,

уплачиваются в виде налогов на все факторы, участвующие в производстве и частично на себестоимость продукции, рассматривается как источник возмещения части добавленной чистой прибыли. В связи с этим предприятия обязаны определять полученный доход от основной деятельности и других видов деятельности.

Для определения результата деятельности каждого хозяйствующего субъекта поступления, полученные в денежной форме, сопоставляются с расходами по всем видам работ или группе операций той же категории. Финансовый результат деятельности хозяйствующего субъекта – это достигнутый или упущенный результат деятельности, состоящий из прибыли или убытка, который приводит к увеличению собственного капитала предприятия, увеличению доходов собственников, работников и состояние в зависимости от результата деятельности может быть положительным или отрицательным и иметь разные формы: прибыль или убыток, положительный или отрицательный чистый денежный поток и т. д.

Общий финансовый результат деятельности предприятия выражается в виде прибыли или убытка. Прибыль формируется под влиянием большого количества факторов как обобщающий синтетический показатель. Внешние факторы (налогообложение юридических лиц, функционирование финансового рынка в стране и др.) и внутренние факторы (уровень производительности труда, скорость оборота капитала, структура производства и виды выпускаемой продукции, такие методы, как расчет амортизации предприятие и оценка производственных резервов (применение бухгалтерского учета и финансовой политики).

Порядок выдачи общего финансового результата деятельности, отраженного в финансовой отчетности, может быть различным. В большинстве европейских стран общий финансовый результат (прибыль или убыток) формируется на основе промежуточных показателей, таких как хозяйственно-финансовая деятельность и непредвиденные результаты (рис. 2).

В нашей практике процедура формирования общего финансового результата предприятия является многоступенчатой. Конечный финансовый результат состоит из прибыли или убытка и прочих доходов и расходов, в том числе чрезвычайных статей. Он определяется на основании данных графика 9910 "Конечный финансовый результат" и отражается в соответствующей статье (строка 270) "Отчета о финансовых результатах" и представляет собой бухгалтерскую прибыль или убыток от деятельности предприятия.

Impact Factor:

ISRA (India) = 6.317
ISI (Dubai, UAE) = 1.582
GIF (Australia) = 0.564
JIF = 1.500

SIS (USA) = 0.912
ПИИЦ (Russia) = 3.939
ESJI (KZ) = 8.771
SJIF (Morocco) = 7.184

ICV (Poland) = 6.630
PIF (India) = 1.940
IBI (India) = 4.260
OAJI (USA) = 0.350

Промежуточные и конечные финансовые результаты, используемые для управления финансами предприятий, могут иметь различную

форму (чистый денежный поток, валовая и чистая прибыль от продаж, операционная и маржинальная прибыль и т. д.).

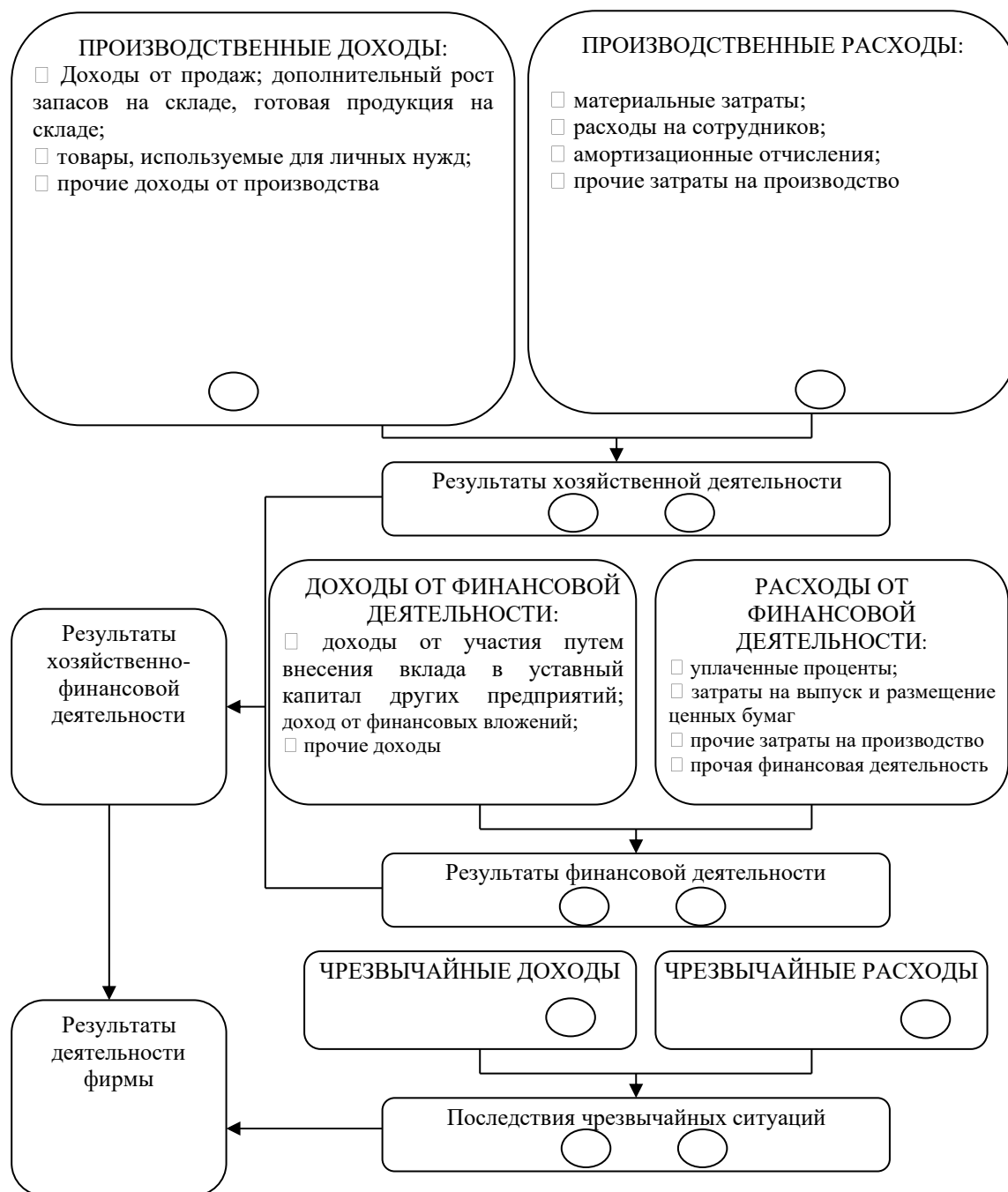


Рисунок 2. Формирование общего финансового результата деятельности предприятий в странах Европы

Финансовые ресурсы предприятий формируются за счет их заработанных доходов. Эти доходы включают в себя доходы от реализации продукции, участия в финансовом рынке и других источников. Предприятие обязано возместить ущерб, причиненный нецелевым

использованием земли и природных ресурсов, загрязнением окружающей среды, нарушением правил производственной безопасности, нарушением санитарно-гигиенических норм. Если предприятие вместо намеченной прибыли получает убыток, а потому не имеет возможности

Impact Factor:

ISRA (India) = 6.317	SIS (USA) = 0.912	ICV (Poland) = 6.630
ISI (Dubai, UAE) = 1.582	ПИИЦ (Russia) = 3.939	PIF (India) = 1.940
GIF (Australia) = 0.564	ESJI (KZ) = 8.771	IBI (India) = 4.260
JIF = 1.500	SJIF (Morocco) = 7.184	OAJI (USA) = 0.350

выполнить свои обязательства перед кредиторами, оно может быть признано банкротом и ликвидировано.

References:

1. (n.d.). *Grazhdanskiy kodeks Respubliki Uzbekistan*.
2. (n.d.). *Zakon Respubliki Uzbekistan «O buhgalterskom uchete»*.
3. Karimov, A.A., et al. (2021). *Buhgalterskiy uchët 1 chast`*: Uchebnoe posobie. (p.312). Tashkent.
4. Bayjanov, S.X., & Utegenova, S.T. (2020). Comparison of foreign experience in quality control of audits. *International journal of Multidisciplinary research*, volume 6, Issue 9, September 2020 year (Global impact factor - 7.03).
5. Bayjanov, S.X., & Utegenova, S.T. (2021). Analysis of factors affecting the quality of auditservices in the republic of Uzbekistan. *International scientific journal Theoretical & Applied science*, volume 100, Issue 08, 20 March 2021 year (Global impact factor - 7.03).
6. Bayjanov, S.X., & Utegenova, S.T. (2020). Audit quality control: methods of external quality control of audit work. *International Engineering Journal For Research & Development*, volume 5, Issue 2, 2020 year (Global impact factor - 7.03).
7. Bajzhanov, S.H., & Utegenova, S.T. (2020). Auditorlik tashkilotlarida auditorlik tekshiruvlari ish sifatini tashkil jetish masalalari. *Biznes jekspert ilmiy zhurnali*, Toshkent, №4: 23-26. (08.00.08, №3).
8. Utegenova, S.T., & Bajzhanov, S.H. (2018). *Problemy kontrolja kachestvo audita*. Global science and innovations 2018:Central Asia II INTERNATIONAL- SCIENTIFIC PRACTICAL CONFERENCE ASTANA 2018.
9. Bajzhanov, S.H., & Utegenova, S.T. (2020). *Napavlenija po povysheniu kachestva auditorских uslug i delovoj aktivnosti predprinimatel`skih sub#ektov*. Jekonomicheskij rost: upravlenie i organizacija mezhdunarodnaja nauchno-prakticheskaja konferenciya RF.Kalmyk.
10. Bajzhanov, S.H., & Utegenova, S.T. (2018). *Problemy kontrolja kachestvo audita*. Global science and innovations 2018:Central Asia II international- scientific practical conference. (pp.513-516). Astana.
11. Bajzhanov, S.H., & Utegenova, S.T. (2020). *Kluchevye jelementy, formiruushhie sredu dlja obespechenija kachestva audita*. «Rakamli iktisodijot: muammolar, echim, istikbollar» mavzusida Respublika mikjosida ilmiy-amalij onlajn konferencijasining tÿplami. (pp.79-81). Samarkand-2020jil 22 maj.
12. Bajzhanov, S.H., & Utegenova, S.T. (2020). *Auditorlik tekshiruvlari ish sifatining amalijotdagi xolati: Ÿzbekiston va MDX davlatlari misolida*. «Banklarga molijavij mablaflarni zhalb kilish va ularning innovacion hizmatlari samaradorligini oshirish» respublika mikjosida Ÿtkazilgan ilmiyamalij konferenciya materiallari tÿplami. (pp.442-445). Toshkent-2020 jil 06-iun`.